



יקיר חיוט

מאמן לתקשורת מקדמת ואיכותית

העסק לא תקוע השפה שמנהלת אתכם כן

מדריך לעצמאיות ולעצמאים
שכבר מרוויחים, אבל מרגישים תקועים, לא יציבים,
ומתנהלים מלחץ והפחד.



מאת: יקיר חיוט

לפני שמתחילים מי מדבר אליכם

קוראים לי יקיר חיוט.

לפני שעסקתי בשפה ותודעה,
הייתי **עצמאי בשטח**.

בעלים של **שתי מסעדות**.
בעלים של **משרד פרסום דיגיטלי**.
עם **12 שנות ניסיון בשיווק, מכירות וניהול עסקי**.

התמודדתי עם:

- שיווק שלא מביא יציבות
- שיחות מכירה מתישות
- פחד לבקש מחיר
- השוואות למתחרים
- לחץ כלכלי
- ניהול זמן מבולגן
- וניהול עסק לפי מצב רוח

לא למדתי את זה בקורס.

חייתי את זה.

ורק אחרי שנים הבנתי אמת פשוטה:

עצמאים לא נתקעים בגלל חוסר ידע,
הם נתקעים בגלל משפט אחד שחוזר להם בראש
ברגעים הקריטיים.



יקיר חיוט

מאמן לתקשורת מקדמת ואיכותית

פרק 1: אתם לא תקועים, אתם בלופ

אם אתם:

- עובדים קשה
- מרוויחים, אבל לא רגועים
- יודעים מה צריך לעשות
- ודוחים את זה שוב ושוב

אתם לא עצלנים.
ואתם לא חסרי משמעת.

אתם פשוט מנהלים עסק מתוך לופ פנימי קבוע.

- לופ שנשמע בערך כך:
- “זה לא הזמן”
 - “עוד לא מספיק טוב”
 - “אם אעלה מחיר לא יגיעו אלי”
 - “יש טובים ממני”

והלופ הזה לא נפתר מעוד שיווק,
הוא נפתר משינוי השפה שמפעילה אתכם.



יקיר חיוט

מאמן לתקשורת מקדמת ואיכותית

רגע מראה (תקראו לאט)

אתם יודעים שאתם צריכים:

- לשלוח הצעה
- לבקש מחיר מלא
- להעלות מחיר
- לצאת עם תוכן
- או לסגור לקוח

ואז מגיע הרגע.

ופתאום:

- אתם מתנצלים
- מורידים מחיר
- דוחים
- או מתעסקים בדברים שוליים

לא כי אתם לא יודעים.

אלא כי משפט פנימי תופס את ההגה.



יקיר חיוט

מאמן לתקשורת מקדמת ואיכותית

פרק 2: מודל 4 שכבות השפה של עצמאים תקועים

כל תקיעות בעסק עצמאי
יושבת על אחת מארבע שכבות.

זה לא פילוסופיה.
זה תפעול.

1 - שפת כסף

איך אתם מדברים עם עצמכם על כסף.

משפטים כמו:

- “לא נעים לבקש”
- “מי ישלם על זה?”

מייצרים מחירים נמוכים
וחוסר יציבות.



יקיר חיוט

מאמן לתקשורת מקדמת ואיכותית

2 - שפת ערך עצמי

איך אתם מעריכים את עצמכם מול השוק.

השוואות.

ספק עצמי.

פחד להיחשף.

ערך עצמי נמוך = שיווק חלש.

3 - שפת החלטה

איך אתם מחליטים כשאין ודאות.

חשיבת יתר.

דחיינות.

התייעצויות אינסופיות.

4 - שפת פעולה

איך אתם פועלים ביום יום.

ניהול לפי:

• פחד

• מצב רוח

• לחץ

יוצר ניהול זמן וכסף לקוי.



יקיר חיוט

מאמן לתקשורת מקדמת ואיכותית

פרק 3: שמונה משפטים שמנהלים עסק עצמאי

תקראו בלי להתגונן:

1. "אני עוד לא שם"
2. "השוק קשה"
3. "יש תחרות מטורפת"
4. "אני לא טוב/ה במכירות"
5. "אני לא אוהב/ת כסף"
6. "אם אכשל זה יגמור אותי"
7. "ואם אצליח זה מסוכן"
8. "אני עובד/ת קשה, זה אמור להספיק"

אלה לא מחשבות.

אלה פקודות ניהול.



יקיר חיוט

מאמן לתקשורת מקדמת ואיכותית

פרק 4: תרגיל הזיהוי (5 זקנות)

קחודף.

כתבו:

“איזה משפט חוזר לי בראש כשכסף על השולחן?”

לא שלושה.

לא חמישה.

משפט אחד.

זה המשפט שמנהל אתכם.



יקיר חיוט

מאמן לתקשורת מקדמת ואיכותית

פרק 5: הכלי מה עושים עם המשפט הזה (זה החלק ששווה כסף)

עכשיו שימו לב טוב.

המטרה היא **לא להעלים את המשפט.**
ולא "לחשוב חיובי".

המטרה היא **להוריד לו סמכות.**

שלב 1 – תיוג

קחו את המשפט וכתבו לפניו:

"יש לי מחשבה ש..."

לדוגמה:

במקום

"אם אעלה מחיר יפסיקו להגיע אלי"

כתבו:

**"יש לי מחשבה שאם אעלה מחיר זה יגרום לאנשים להפסיק
להגיע אלי"**

זה נשמע קטן,

זה משנה הכול.



יקיר חיוט

מאמן לתקשורת מקדמת ואיכותית

שלב 2 – העברה מתפקיד ניהול

עכשיו כתבו:

“המחשבה הזו מנסה להגן עליי מ-_____”

פחד מדחייה.

פחד מכישלון.

פחד מהצלחה.

המחשבה היא שומר,

לא מנהל.

שלב 3 – משפט תפעולי חדש

עכשיו כתבו משפט אחד חדש, פשוט, תפעולי.

לא העצמה,

לא מנטרה.

משפט שאפשר לעבוד איתו.

לדוגמה:

• “אני קובע/ת מחיר ופועל/ת לפי נתונים, לא לפי פחד”

• “אני עושה את הצעד הבא גם כשלא נעים”

זה המשפט החדש שמוביל פעולה.



יקיר חיוט

מאמן לתקשורת מקדמת ואיכותית

שלב 4 – יישום נקודתי

לא לשנות את כל החיים.

רק:

- שיחה אחת
- הצעה אחת
- פוסט אחד
- מחיר אחד

שם אתם נותנים למשפט החדש לנהל.

פרק 6: אמת פשוטה

עצמאים לא צריכים אומץ,

הם צריכים שפה יציבה ברגעים לא יציבים.

וברגע שיש שפה כזו הפחד נשאר,

אבל מפסיק לנהל.



יקיר חיוט

מאמן לתקשורת מקדמת ואיכותית

וברגע שיש שפה כזו הפחד לא נעלם.

הוא פשוט **יורד מכיסא המנהל**.

הוא עדיין שם כשאתם:

- שולחים הצעה
- אומרים מחיר
- יוצאים עם תוכן
- או מקבלים "לא" מלקוח

אבל הוא כבר לא זה שמחליט.

וזה ההבדל הכי חשוב לעצמאים.

לא להיות בלי פחד.

אלא לא לתת לפחד לנהל את העסק.



יקיר חיוט

מאמן לתקשורת מקדמת ואיכותית

סיכום קצר, ת'כלס.

אם מצאתם:

- את המשפט
- את השכבה
- ואת הדרך לעבוד איתו

השם 47 כבר שווים את זה.

כי עכשיו אתם לא נלחמים בעצמכם,
אתם **מנהלים** את עצמכם.

מחכה לך הצעה בדף הבא (:



יקיר חיוט

מאמן לתקשורת מקדמת ואיכותית

רגע לפני שמסיימים שאלה חשובה

אם הגעתם עד כאן,
כנראה שמהו פגע בול.

לא כי אתם לא יודעים.
אלא כי אתם **כבר מבינים שהבעיה היא לא עוד כלי.**

אלא איך אתם:

- מחזיקים כסף
- מחזיקים החלטות
- מחזיקים שיווק
- מחזיקים את עצמכם כשהלחץ עולה

אם אתם מרגישים ש:

- המשפט שזיהיתם חוזר שוב ושוב
- אתם יודעים מה צריך לעשות אבל לא מצליחים להחזיק את זה לאורך זמן
- העסק מרוויח, אבל הראש לא שקט

אפשר לעבוד על זה **אחד על אחד.**

לא בללמד אתכם עוד שיטה.

אלא בלבנות **שפה פנימית יציבה**

שתחזיק אתכם גם כשלא נעים, גם כשיש פחד, גם כשיש
כסף על השולחן.



יקיר חיוט

מאמן לתקשורת מקדמת ואיכותית

אם המדריך הזה דיבר אליכם זה לא במקרה

עצמאים רבים מגיעים אליו

אחרי שהם כבר:

- עשו קורסים
- ניסו שיווק
- החליפו אסטרטגיות
- והבינו דבר אחד חשוב

הבעיה היא לא שהם לא יודעים,

הבעיה היא שהם מנהלים את העסק מתוך מאבק פנימי.

מאבק בין:

- רצון להצליח
- פחד להיכשל
- פחד להרוויח יותר
- ופחד להיתפס "יקרים מדוי"

העבודה שאני עושה עם עצמאים

היא לא על עוד ידע.

היא על:

- לזהות את המשפט שמנהל
- להוריד לו סמכות
- ולבנות שפה חדשה שמובילה פעולה
- גם כשאין ביטחון מלא.



יקיר חיות

מאמן לתקשורת מקדמת ואיכותית

למי זה מתאים?

העבודה מתאימה לעצמאיות ולעצמאים ש:

- כבר מרוויחים
- אבל חווים חוסר יציבות
- מרגישים שהשיווק שוחק
- מתקשים לסגור לקוחות במחיר שהם באמת רוצים
- ומתנהלים הרבה פעמים מתוך פחד ולא מתוך בחירה

אם אתם מחפשים:

- קסמים
- מוטיבציה
- או פתרון מהיר

זה לא המקום.

אם אתם מחפשים:

- שקט בראש
- יציבות פנימית
- ושפה שתנהל אתכם במקום שתנהלו את עצמכם כל יום מחדש

אז כן.



יקיר חיוט

מאמן לתקשורת מקדמת ואיכותית

איך ממשיכים מכאן?

אפשר להתחיל בשיחה קצרה.
בלי התחייבות.
בלי מכירה.

שיחה שמטרתה אחת:
לבדוק אם נכון לכם כרגע
לעבוד על השפה שמנהלת אתכם בתוך העסק.

אם כן נמשיך.
אם לא תצאו עם בהירות.

יקיר חיוט

מאסטר NLP

מאסטר סוגסטיה (טיפול בטרנס)

מאמן בכיר בלשכת המאמנים

עם 12 שנות ניסיון בשיווק וניהול עסקים

לפרטים ומידע נוסף תשלחו הודעה או תחייגו למספר:

053-8224138



יקיר חיוט

מאמן לתקשורת מקדמת ואיכותית